

Digitale Rechnung: Vorteile für Lieferanten

Ihr Wohnungsunternehmen wünscht sich digitale Prozesse und möchte Rechnungen – zum Beispiel per Aareon Rechnungsservice – digital erhalten und weiterverarbeiten? Mit diesen Argumenten überzeugen Sie Ihre Lieferanten von der elektronischen Rechnungslegung.

1. Kundenbindung

- Wohnungsunternehmen wünschen sich digitale Rechnungen. Wer diesem Wunsch entspricht, bindet seine Kunden ans Unternehmen und gewinnt zudem ein Vertriebsargument für die Neukundenakquise.
- Die digitale Rechnungslegung über den Aareon Rechnungsservice ist heute Teil vieler Ausschreibungen von Wohnungsunternehmen. Lieferanten haben damit einen klaren Vorteil gegenüber „analogen“ Wettbewerbern.

2. Effiziente Prozesse

- Der Aareon Rechnungsservice ermöglicht eine schnelle und transparente Zahlungsabwicklung. Bei Einführung wird oft auf Einzugsermächtigungen umgestellt, was die Liquidität beim Lieferanten erhöht.
- Bei Abstimmungen haben alle Beteiligten das Dokument direkt zur Hand. Wichtige Detailinformationen liegen in einer angehängten Zusatzdatei vor.
- Den Aareon Rechnungsservice können Lieferanten für fast alle Wohnungsunternehmen nutzen: Die Lösung ist hochintegrativ und als Branchenstandard für den Großteil der wohnungswirtschaftlichen ERP-Systeme in nutzbar.

3. Datensicherheit und Innovation

- Dank höchster Sicherheitsstandards in der Datenübertragung und bezüglich rechtlicher Rahmenbedingungen sorgt der Aareon Rechnungsservice für Sicherheit.
- Die Digitalisierung des Rechnungsprozesses ist ein wichtiger Meilenstein auf dem Weg zum modernen E-Business.